

January 12, 2015 (IRVINE, California)

Toshiba designa al ejecutivo de ventas Larry White para ocupar cargo clave de liderazgo

El ascenso está vinculado a la alineación organizativa de ventas para impulsar el crecimiento



Como elemento principal de su alineación organizativa de ventas con el fin de promover la expansión a futuro, **Toshiba America Business Solutions, Inc.** promovió a Larry White, ejecutivo de ventas con una larga trayectoria, al cargo de vicepresidente sénior de ventas de las Américas. En este cargo de mayor alcance, White asume un cometido más enfocado al liderazgo, siendo responsable de establecer e implementar estrategias globales de desarrollo empresarial para reafirmar el crecimiento continuo de Toshiba.

White supervisará la gran variedad de canales de venta de la compañía, que incluyen distribuidores independientes de equipos de oficina, cuentas gubernamentales, educativas y nacionales, así como el canal de distribuidores. Otro componente fundamental de su nuevo cargo es la dirección de la subsidiaria enfocada a los servicios profesionales, **Toshiba Managed Business Services**, que inició sus actividades en octubre de 2012.

La alineación de la infraestructura de ventas de la compañía combinada con el cargo de liderazgo de White posiciona favorablemente a Toshiba para ampliar su presencia en todas las industrias y segmentos empresariales, especialmente dentro del sector de grandes empresas. Como resultado de integrar totalmente sus soluciones y servicios diferenciados con la amplia selección de hardware de la compañía, que incluye los productos multifuncionales **e-STUDIO™** galardonados por la industria, las **impresoras termales de códigos de barras** y la línea de señalización digital **Ellumina™**, Toshiba logra satisfacer las necesidades de gestión de contenido de cualquier organización, sea pequeña, mediana o grande.

"Larry ha demostrado una gran capacidad para liderar eficazmente el equipo de ventas multicanal de las Américas generando un crecimiento constante en las ventas", señaló Scott Maccabe, presidente y director ejecutivo de Toshiba America Business Solutions. "Confío en que su visión y pensamiento innovadores continuarán mejorando la dirección estratégica y el crecimiento de la compañía, a la vez que seguirá entablando una excelente relación con nuestros valiosos aliados".

White comenzó su carrera en Toshiba en 1996 como vicepresidente de Operaciones y adquisiciones de la división Toshiba Office Products Acquisition Company, lo que ahora es Toshiba Business Solutions, la red de distribuidores directos de la compañía.

Antes de unirse a Toshiba, trabajó como vicepresidente de Operaciones en Savin. Tiene una licenciatura en Administración de Empresas de la Universidad Texas Tech.

Publicar en Twitter: **Toshiba designa al ejecutivo de ventas Larry White para ocupar cargo clave de liderazgo**

Acerca de Toshiba America Business Solutions, Inc.

Con sede en Irvine, California, Toshiba America Business Solutions, Inc. (TABS) es una compañía independiente que forma parte de Toshiba Corporation, una compañía Fortune Global 500, y la octava empresa en fabricación de equipos electrónicos/eléctricos en el mundo. En Toshiba entendemos que gestionar los contenidos de su empresa es más que hacer copias. Se trata de gestionar la información, sea esta impresa, en formato digital o exhibida visualmente. Nuestra gente ofrece productos y soluciones líderes para el mundo real, ya sean nuestros galardonados productos multifuncionales **e-STUDIO™** o los modelos de la innovadora línea de señalización digital **Ellumina™**, para hacer frente a todas sus necesidades de gestión de contenidos. Le ayudaremos a bajar sus costos, asegurar su información y reducir su huella ambiental. Y si hay algo que a todas las empresas y a nuestro planeta les viene bien en la actualidad, es hacer más con menos. Para obtener más información sobre las soluciones y servicios de Toshiba disponibles en Estados Unidos y América Latina, sírvase visitar nuestro sitio www.business.toshiba.com y vea nuestro video corporativo en [YouTube](#).